

Yrittäjät

Verkkokurssit

Yrittäjäringit

Webinaarit & seminaarit

**[yrittajat.fi/
akademia](http://yrittajat.fi/akademia)**

Yrittäjät-akademia
Opi. Kehity. Kasvata bisnestä.

Tartu uusiin asiakkaisiin: ota julkiset hankinnat haltuun

Jenni Vesanen hankintaneuvoja, Päijät-Hämeen Yrittäjät

Yhteistyössä Hämeen, Kainuun, Pirkanmaan, Uudenmaan ja Päijät-Hämeen Yrittäjät



**YRITTÄJYYDEN
PUOLESTA**

Miksi hankinnoista kannattaa kiinnostua? Mahdollisuus saada uutta kauppaa ja kehittyä

- Valtion ja kuntien hankinnoissa on tarjolla kauppaa n. 47 miljardin euron edestä vuosittain
- Julkinen asiakas on yritykselle vakaa, luotettava kumppani: julkinen toimija maksaa laskunsa
- Julkinen asiakas on yritykselle hyvä meriitti ja mahdollisuus saada näkyvyyttä potentiaalisessa asiakaskunnassa
- Julkinen asiakas kehittää ja haastaa yrityksen toimintatapoja



Mikä on julkinen hankinta?

- Julkisella hankinnalla tarkoitetaan kaikkia ns. hankintayksikön tekemiä ostoja
- Omaan organisaationa tuottamisen sijaan tarvittavat tavarat ja palvelut ostetaan tai vuokrataan, tai teetetään urakalla ulkopuolisella
- Hankintalain mukaisia **hankintayksiköitä** ovat:
 - 1) valtion, kuntien ja kuntayhtymien viranomaiset
 - 2) evankelis-luterilainen kirkko ja ortodoksinen kirkko sekä niiden seurakunnat ja muut viranomaiset
 - 3) valtion liikelaitokset (esim. Senaatti-kiinteistöt)
 - 4) julkisoikeudelliset laitokset (esim. KELA, yliopistot)
 - 5) mikä tahansa hankinnan tekijä silloin, kun se on saanut hankinnan tekemistä varten tukea yli puolet hankinnan arvosta 1-4 kohdassa tarkoitetulta hankintayksiköltä (esim. jotkut koronatukea saaneet yritykset!)



Mikä on julkinen hankinta?

- Hankintojen jaottelu:
 - **EU-hankinnat**: kilpailutus hankintalain mukaan
 - **Kansalliset hankinnat**: kilpailutus hankintalain mukaan
 - **Pienhankinnat**: kilpailutus jätetty hankintalain soveltamisen ulkopuolelle → hankintayksikön oma ohjeistus + hankintalain 3 §
- Hankintalaki velvoittaa hankintayksikön julkaisemaan hankinnasta tarjouspyynnön HILMA -palvelussa, mikäli hankinnan arvo ylittää kansalliset kynnsarvot (www.hankintailmoitukset.fi)
- Pienhankinnoilla merkittävä osuus ja tärkeitä yrityksille!
- Huom: suoramankinnat sallittuja tietyin ehdoin

Yrittäjät

Kynnysarvoja (ilman alv)

Kansalliset kynnysarvot

Tavarat, palvelut	60 000 €
Rakennusurakat	150 000 €
Sote-palvelut	400 000 €
Muut erityiset palvelut	300 000 €
Käyttöoikeussopimukset	500 000 €

EU-kynnysarvot/Valtion keskushallinto

Tavarat, palvelut	140 000 €
Rakennusurakat	5 382 000 €

EU-kynnysarvot/Mm. kunnat

Tavarat, palvelut	215 000 €
Rakennusurakat	5 382 000 €

Hankintalain perusperiaatteet (hankintalain 3§)

SUHTEELLISUUS

- Hankintamenettelyn, tarjouspyynnön sisällön tai tarjousmenettelyn ehtoihin liittyvät vaatimukset oltava oikeassa suhteessa tavoiteltavaan päämäärään
- Esim. tarjoajien soveltuvuusehtojen asettamisessa huomioitava hankinnan luonne ja arvo, ei liian korkeita liikevaihtovaatimuksia

TASAPUOLISUUS

- tarjouspyyntö laadittava siten, ettei hankinnan kohteen määrittely aseta tarjoajia epätasa-arvoiseen asemaan
- tarjousten arvioinnissa vaatimusten koskettava kaikkia tarjoajia samalla tavoin
- esim. markkinavuoropuhelu ei saa johtaa siihen, että tarjouspyyntö ”räätälöidään”

Hankintalain peruseriaatteet

AVOIMUUS

- lisää hintakilpailua ja kilpailua
- markkinoilla parempi tieto halutuista palveluista ja hinnoista – avoimuus lisää luottamusta hankintojen hoitoon

SYRJIMÄTTÖMYYS

- eri paikkakunnilla olevia ehdokkaita tai tarjoajia kohdellaan samalla tavoin kuin oman kunnan yrityksiä
- hankinnalle asetetut tavoitteet eivät saa olla paikallisia, tiettyä aluetta suosivia tai syrjiviä

Tule hyvä hankinta: enemmän tarjoajia, enemmän pk-yritysmuonteisia hankintoja

Yrittäjät

- Hankintalain tavoite (h-lain 2§):
 - **Tehostetaan** julkisten varojen käyttöä
 - Edistetään **laadukkaiden, innovatiivisten ja kestävien hankintojen** tekemistä
 - Turvataan yritysten ja muiden yhteisöjen **tasapuoliset mahdollisuudet** tarjota
 - Hankinnat toteutettava **tarkoituksenmukaisina kokonaisuuksina** ja siten, että pk-yritykset ja muut yhteisöt pääsevät tasapuolisesti osallistumaan tarjouskilpailuihin

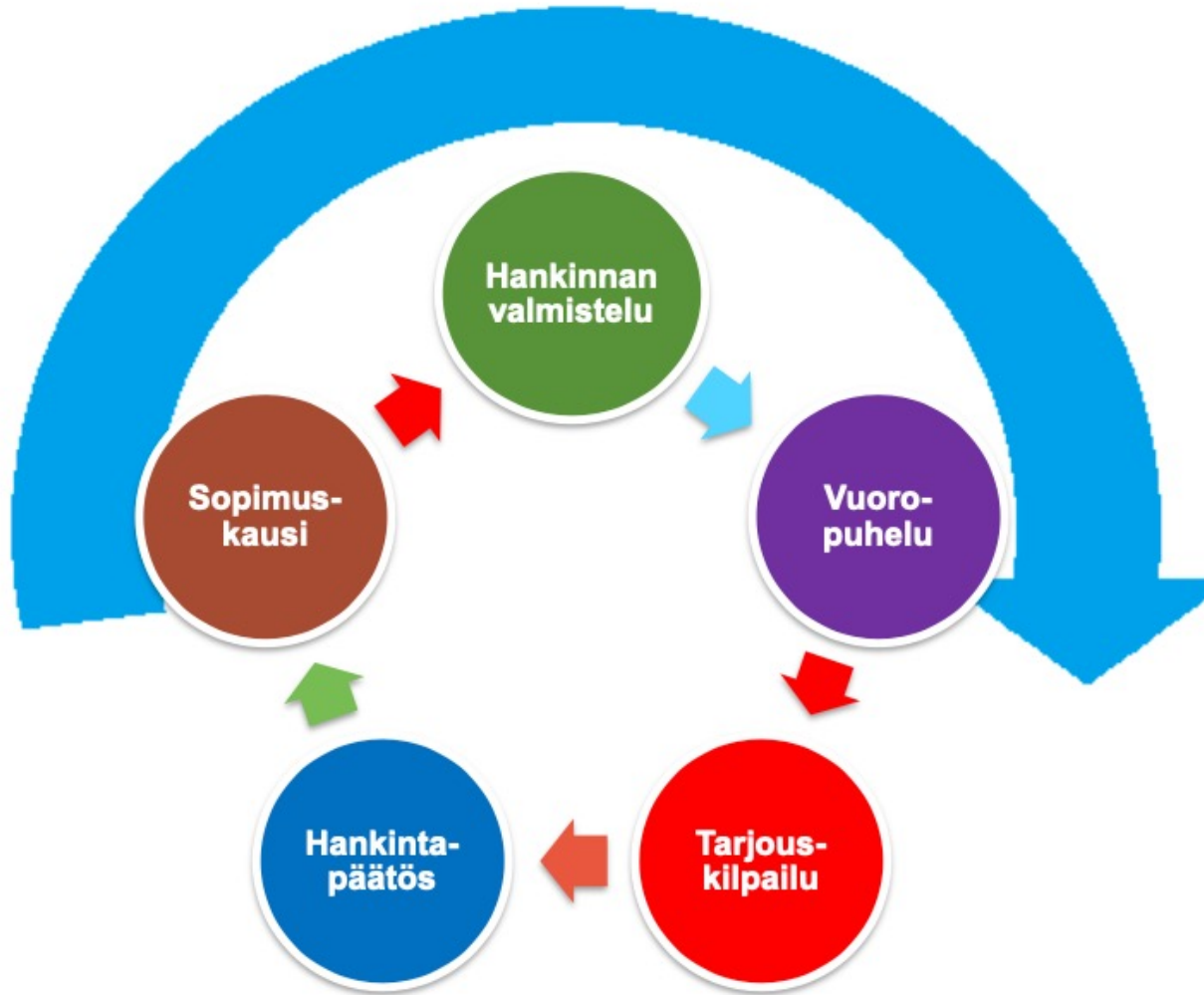


Pk-yritysten aktivointi, tiedonsaanti ja osaamisen kasvattaminen → uutta kauppaa, kokemusta tarjoamisesta

Kuntien yritysmuonteinen hankintapolitiikka: päätöksenteko, resursointi, toteutumisen seuranta → elinkeinopolitiikan keskeinen osa

Hankintaprosessin kulku

Yrittäjät



Mistä tietoa hankinnoista ja tarjouspyynnöistä?

- Tutustu HILMAan! Julkisten hankintojen maksuton, sähköinen ilmoituskanava www.hankintailmoitukset.fi
 - Yli 60 000 €:n kansalliset ja EU-hankinnat
- Tarjouspalvelu <https://tarjouspalvelu.fi>
- ~~Pienhankintapalvelu <https://pienhankintapalvelu.fi> !!~~
- HankintaSampo <https://www.hankintasampo.fi>
- Mercell <https://www.mercell.com>

- Kansallisista/EU-hankinnoista sekä pienhankinnoista tietoa myös kunnan sähköisestä hankintajärjestelmästä, kunnan nettisivuilta ja somesta, kunnan tilaisuuksista, paikallislehdistä



Mistä tietoa hankinnoista ja tarjouspyynnöistä?

- Varsinaiset tarjouspyynnöt
 - Hankintailmoituksessa, tai siinä on tieto mistä löytyy
 - Kunnan sähkö. hankintajärjestelmässä (jos käytössä)
 - Kunnan nettisivuilla
- HILMAssa ja muissa palveluissa ohjesivut – tutustu!
- HILMAssa voit hakea hankintoja hakusanan, alueen, ajankohdan, CPV-koodien mukaan; muissa sähkö. järjestelmissä haut kunnan/julkisen hankkijan mukaan
- Säästä aikaa ja vaivaa – tee HILMAan hakuvahti, saat ilmoitukset suoraan sähköpostiisi **HUOM! Uudet hakuvahdit tehtävä HILMA-uudistuksen jäljiltä!**



Yrittäjät

Miten onnistun?

- Ole **aktiivinen**, tartu tietoon!
- **HILMA** haltuun! + muut sähköiset palvelut
- **Seuraa** kuntasi nettisivuja hankintojen osalta
- Osallistu kunnan yrittäjätilaisuuksiin, verkostoidu, kysy – **myy!**
- Osallistu **markkinavuoropuheluihin** – vaikuta hyvän hankintaprosessin syntyyn



Hankintaneuvonta



Hankintojen sitoumusluettelo



Pienhankintapalvelu



Tarjouspalvelu





Hankintojen vuosikello



Hankintalinjaukset ja hankintaohjeet

Miten onnistun?

- Toimi **ajoissa ja huolellisesti**: tutustu tarjouspyyntöön huolella, noudata määräaikoja, muista liitteet, vastaa kaikkeen ja vain kysyttyyn, ei omia ehtoja!
- Hyödynnä kirjallinen **kysymys-vastausaika**: kysy epäselvistä asioista, huomauta puutteista tai virheistä – sinä olet asiantuntija!
- **Ole löydettävissä!** Yhteystiedot ja nettisivut ajan tasalla  
- **Tee myyntiä!** Hankkijoihin ja toimialoihin saa olla yhteydessä – kerro yrityksesi tuotteista ja palveluista tulevia hankintoja varten (ei enää tarjousaikana muuten kuin kysymys-vastaus-menettelyn kautta)

Entäs jos yhdistäisi voimat . . . ? Ryhmittymänä tarjoaminen

Yrittäjät

- Tarjoajien taloudelliset ja tekniset voimavarat (liikevaihto, referenssit ja ammatillinen pätevyys) lasketaan tarjouksessa yhteen
- Ryhmittymänä voi osallistua sellaisiin kilpailutuksiin, mihin jäsenet eivät voisi itsenäisesti ottaa osaa = ei katsota kartelliksi
- Ryhmittymän kokoaminen vaativa työ, aloitettava mahdollisimman aikaisessa vaiheessa
- Sisäiset pelisäännöt selväksi, myös verokohtelu hyvä selvittää ajoissa
- Tilapäinen yhteenliittymä tarjoamista varten, ei edellytä oikeudellista muotoa; sopimusaikana voidaan edellyttää tiettyä oikeudellista muotoa (esim. oy), jos se on tarpeen hankintasopimuksen toteuttamiseksi



Yrittäjien hankintaneuvontapalvelu

- TEMin rahoittamaa, Suomen Yrittäjien aluejärjestöjen toteuttamaa palvelua
- **Neuvontaa** sekä yrittäjille että julkisille hankintayksiköille, **viestintää ja tiedottamista, vaikuttamista** kuntiin ja päätöksentekoon
- Kaikille avointa, ei tarvitse olla jäsen
- Tavoitteena paremmat, pk-yritysmuonteiset hankinnat ja enemmän tarjoajia:

- Hankintojen muokkaaminen sellaiseksi, että **yritysten helpompi osallistua**
- Pk-yritysten **aktivoiminen jättämään tarjouksia** julkisiin hankintoihin
- Julkisten hankkijoiden ja yritysten välisen **vuoropuhelun edistäminen**

**YRITTÄJÄ JA KUNTA – HYÖDYNNÄ
ALUEESI HANKINTANEUVONTAA:**

yrittajat.fi/hankintaneuvonta



**HANKINTA-
NEUVONTA**

 **Yrittäjät**

Hankintaneuvontapalvelun hyöty yrittäjälle

- Yleisen tason **neuvontaa, opastusta, tukea** puhelimella ja sähköpostitse
 - Mistä saan tietoa hankinnoista?
 - Miten käytän sähköisiä palveluja ja hakuvahteja?
 - Miten hankintaprosessi etenee? Mitä ryhmittymänä tarjoaminen edellyttäisi? Mitä tarjouspyynnössä tarkoittaa X? Miten muualla Suomessa tehty? Hankinnasta syytä valittaa – miten toimin?
- **Hankintatapahtumia** yrityksille ja hankintayksiköille yhdessä ja erikseen
- Ajantasaista ja selkeää **tietoa ja käytännön vinkkejä** Yrittäjien somekanavissa, jäsenuutiskirjeessä, tapahtumissa
- **Vaikutuskanava** oman kunnan hankintojen kehittämiseen
 - Kerro kokemuksesi julkisista hankinnoista ja toiveesi tulevaisuudelle esim. hankintatapahtumissa, paikallisyhdistykselle tai aluejärjestölle

Lisätietoa

- Yrittäjien hankintaneuvonnan sivut: <https://www.yrittajat.fi/palvelut-ja-edut/tutustu-jasenpalveluihin/hankintaneuvonta/>
- Julkisten hankintojen materiaalipankki
[Materiaalipankki: Kunnat ja yrittäjät - Yrittajat.fi](#)

Ole rohkeasti yhteydessä!

Jenni Vesanen hankintaneuvoja, Päijät-Hämeen Yrittäjät
jenni.vesanen@yrittajat.fi, 050 576 5503

Juha Haukka toimitusjohtaja, Hämeen Yrittäjät
juha.haukka@yrittajat.fi, 050 433 0134

Ulla Tirronen hankintaneuvoja, Pirkanmaan Yrittäjät
ulla.tirronen@yrittajat.fi, 050 344 0805

Satu Grekin hankintaneuvoja, Uudenmaan Yrittäjät
Satu.grekin@yrittajat.fi, 050 550 3488

Kyösti Kauppinen, hankinta-asiamies, Kainuun Yrittäjät
kyosti.kauppinen@kajaani.fi, 044 270 4739

Koulutuksia

- Webinaari: Julkiset hankinnat: Näin tarjoat yhdessä muiden yritysten kanssa 13.10.2023, klo 8.30 - 9.30, Satu Grekin
 - <https://www.yrittajat.fi/koulutukset/julkiset-hankinnat-nain-tarjoat-yhdessa-muiden-yritysten-kanssa/>
- Verkossa oman aikataulun mukaan suoritettavat minikurssit